

Sales Support (m/v) **(Parttime: 24-32 uur per week)**

Heb jij een commercieel talent, affiniteit met recycling en wil jij werken in een klein team met veel vrijheid? Wil je onderdeel zijn van een lokaal Nederlands bedrijf dat een belangrijke spilfunctie heeft binnen een internationaal gerenommeerde multinational? Ben jij een teamplayer, doelgericht en bezit je goede commerciële en communicatieve vaardigheden? Vind je het uitdagend om te werken in een functie waarbij je zowel nieuwe business ontwikkelt als bestaande onderhoudt? Solliciteer dan nu naar onze vacature van sales support medewerker.

De functieomschrijving:

- Het voeren van commerciële telefonische inbound- en outbound gesprekken.
- Het onderhouden van contacten (relatiebeheer) met vaste klanten & leveranciers in binnen- en buitenland.
- Het benaderen en overtuigen van potentiële nieuwe klanten & leveranciers voor bestaande en nieuwe inzamelconcepten in binnen- en buitenland.
- Het opstellen, versturen en opvolgen van prijslijsten en/of offertes.
- Het ontwikkelen, uitsturen en opvolgen van diverse mailing en/of andere promotionele activiteiten.
- Het beheren en bewaken van de internationale reverse logistieke processen voor klanten.
- Het verwerken van allerlei gegevens binnen de CRM-applicaties.
- Het analyseren, rapporteren en communiceren van resultaten per klant en regio.
- Het verwerken van klantgegevens in SAP.

Functie-eisen:

- Een succesvol afgeronde hbo-opleiding.
- Minimaal 3-5 jaar ervaring in een relevante commerciële functie.
- Een marketing/sales achtergrond.
- Pragmatische, commerciële maar ook klantgerichte instelling.
- Communicatief en enthousiast.
- Pro-actief en stressbestendig.
- Zelfstandig, daadkrachtig en accuraat.
- Affiniteit met het onderwerp duurzaamheid en recycling/remanufacturing.
- Goede beheersing van Nederlands, Engels en een derde taal is een vereiste. Duits of Frans heeft een pré.

Wat bieden wij?

Wij bieden je een uitdagende en gevarieerde baan in een succesvolle, groeiende onderneming, een platte organisatie met korte communicatielijnen. Je werkt samen met een professioneel team van zeer betrokken en enthousiaste collega's. Daarnaast bieden wij je uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.

Interesse?

Voor meer informatie over ons bedrijf kun je een kijkje nemen op www.recolleurope.com en/of www.recycleclub.com. Je kunt tevens telefonisch contact opnemen met Bas Pardoel, 06-2700 4045.

Solliciteer uiterlijk tot en met **27 april 2018** naar deze functie door een videosollicitatie en/of een sollicitatiebrief met Curriculum Vitae (CV) te e-mailen (onderwerp: vacature Sales Support Medewerker) naar Mireille Hopstaken: mireille.hopstaken@armor-group.com. Het toesturen van een korte videosollicitatie (max. 1 minuut) wordt op prijs gesteld.

Over Recoll

Recoll is gevestigd in Etten-Leur en zamelt sinds 1993 lege inkjet- en tonercartridges in voor hergebruik en recycling. Om in de toekomst te kunnen blijven groeien slaat Recoll een strategisch nieuwe weg in met de ontwikkeling van mooie nieuwe concepten. Een voorbeeld hiervan is *RecycleClub*. Op dit online platform worden eindgebruikers (bedrijven en particulieren) gekoppeld aan goede doelen. Door middel van inzameling van lege cartridges wordt extra funding gegenereerd voor bijvoorbeeld scholen, verenigingen en stichtingen. Daarnaast wil Recoll in de nabije toekomst ook graag andere producten gaan inzamelen voor remanufacturing en wederverkoop. De remanufacturing markt is in beweging en sterk groeiende.